

## 184816 - 商人不能出售在店铺里没有的零件，因为这是卖空的行为

### the question

我做汽车零部件的销售工作，我们不能提供所有的零件，有的顾客来买一套零件，并且让我们把它送到车间，然后给我们支付零件的价钱，他也许在购买的时候知道在我们的跟前没有一部分零件，我们就从邻居的店铺中找来所缺的零件，然后把它送到车间，我们的这种销售是允许的吗？如果它是不允许的，有什么解决办法吗？

### Detailed answer

一切赞颂，全归真主。

我们在（[169750](#)）号问题的回答中已经阐明了卖空的行为是教法禁止的，也就是你不能保证把商品交给买方，除非你先去购买商品，在拿到手之后把它出售给顾客，证据就是哈基姆·本·黑扎姆（愿主喜悦之）传述的圣训，他说：“我来到真主的使者（愿主福安之）的跟前，我问：一个人来向我购买我的跟前没有的东西，我可以从市场上购买他要的东西，然后卖给他吗？真主的使者（愿主福安之）说：“你不能出售在你的跟前没有的东西。”《提尔密集圣训实录》（1232段）、《奈萨仪圣训实录》（4613段）、《艾布·达乌德圣训实录》（3503段）、《伊本·马哲圣训实录》（2187段）和艾哈迈德（14887段）辑录，谢赫艾利巴尼在《消除饥渴》（1292段）中认为这是正确的圣训。

综上所述，你所进行的销售形式是教法不允许的。

解决方法如下：

第一：

你把所需零件的样子、质量、数量和价格说得清清楚楚，然后在你完全拥有零件之后，可以销售给顾客，但是双方谁也不能强迫另一方购买或出售，如果已经完全拥有了零件，并且放在你的店铺中，你和顾客之间可以进行交易；让顾客亲眼目睹他所需要的零件，如果符合他所需的和双方以前商定的规格，一手交钱，一手交货；这种销售形式是正确的。

第二：

你们介绍零件的样子、质量和数量等之后，顾客委托你们购买他所需要的零件，你们双方商定一笔钱，作为代理的佣金，如果你们购买、并且带来了他所需要的零件，你们可以获得双方商定的佣金；如果你愿意，你可以免费代理，不需要佣金。

### 第三：

你们先从邻居的店铺中购买他需要的零件，然后把它转移到你的店铺中，然后出售给顾客，这是正确的，而且迅速有效。

你们千万不能先把零件卖给顾客，然后从你的邻居的铺装中购买；你们必须要先购买零件，然后把它出售给顾客。

欲了解更多内容，敬请参阅 [\(160559\)](#) 号问题的回答。

真主至知！